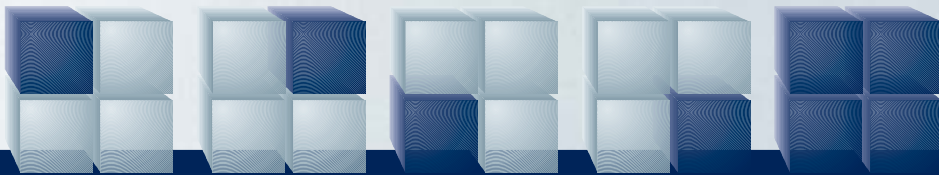




G.Pirklbauer



Der Weg zu mehr Erfolg

Business-Power auf vier Säulen

Wir geben Ihrem Segel frischen Wind. Durch permanente Beobachtung des Marktes und genaue Kenntnis der Wettbewerbssituation konnten wir in den letzten Jahren für viele unserer Kunden erfolgreiche Marketingkonzepte und Strategien erarbeiten und so den Unternehmen eine Verbesserung ihrer Erfolgsbilanz ermöglichen. Vier Säulen sind es, auf denen im Wesentlichen diese Erfolge beruhen.

Um diese Säulen zu einem harmonischen Gebäude zu verbinden, haben wir für Sie vier aktuelle Betreuungspakete geschnürt, die genau auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind und Ihrem Unternehmen einen Frische-Kick für mehr Erfolg garantieren.

Das Unternehmerpaket

Auf Ihr Herzblut kommt es an

Machen Sie einen Perspektivenwechsel und stellen Sie die Realität auf den Kopf. Sie werden Ihr Unternehmen, Ihre Kunden und Ihre Mitarbeiter in einem völlig neuen Licht sehen. Das hilft Ihnen Ihre wirklichen Ziele zu erkennen, Visionen zu formulieren und sie auch verwirklichen zu wollen. Sie werden daraus unglaubliche Energien schöpfen. Erfolge müssen Sie mit Ihrem Herzblut planen, sonst öffnen Sie die Tür zum Misserfolg.

Ein Meister sein und nicht der eigene Sklave.

Sie haben Ihr Unternehmen gegründet, um selbstständig arbeiten und Ihr Leben frei und unabhängig gestalten zu können. Wie die meisten Ihrer Kollegen. Sie kennen jedoch auch die Gefahren der Überarbeitung und Terminflut, die Sie zum Sklaven Ihres Unternehmens werden lassen. Vielen Ihrer Kollegen ist es so ergangen. Drehen Sie den Spieß um! **Besser ist es, Sie arbeiten vor allem AN Ihrem Betrieb und nicht nur IN ihm.** Hier lernen Sie, wirklich Meister zu sein.



*Machen Sie sich ein Bild von Ihren Plänen.
Dann werden sie auch Wirklichkeit.*

Ihre Investition: € 1.300,-

Das Marketingpaket

Der Nutzen macht das Produkt

Ihre Kunden kaufen nicht das Produkt an sich, sondern den Nutzen, den sie daraus ziehen. Lernen Sie Ihre Produkte so anzubieten, dass Ihre Kunden deren Wert sofort erkennen und schätzen. Sie wissen, der Verkaufserfolg wird ja nicht alleine vom Preis bestimmt. Wir zeigen Ihnen Konzepte, wie Sie Zusatznutzen für Ihre Kunden schaffen und sich dadurch als unverzichtbarer Geschäftspartner profilieren können.

Begeisterte Kunden sind Ihr bestes Marketing

Gutes Marketing ist mehr als nur ein möglichst großes und teures Inserat zu schalten. Es muss Ihnen gelingen, Ihre bestehenden Kunden so zu begeistern, dass sie gerne wieder bei Ihnen kaufen und Ihr Unternehmen bereitwillig an andere weiter empfehlen.

INHALTE

- Kundenbefragung
- Schlüsselfaktoren zu mehr Erfolg
- Pakete, Garantien

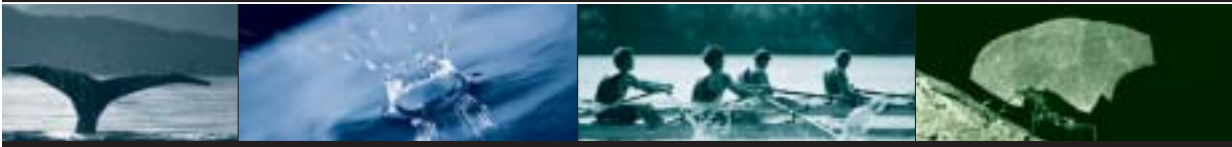
AUF WUNSCH

- Richtig telefonieren
- Richtig schreiben



Holen Sie Ihre Kunden auf Ihre Seite.

Ihre Investition: € 2.200,-



Das Mitarbeiterpaket

Nur Spitzenteams spielen in der Champions-League

Nur perfekt eingespielte Mannschaften können heute noch Spitzenleistungen erbringen. Prüfen Sie, inwieweit Sie in Ihrem Unternehmen die entscheidende Ressource „Team“ auch wirklich voll nutzen. Hier gilt es laufend Verbesserungen anzubringen und neue Aufstellungsvarianten zu erproben. Mehr Kraft für die Offensive zu schaffen.

Wir zeigen Ihnen, wie Sie sich dabei vor allem selbst spürbar entlasten und Ihre Mitarbeiter stärker in Ihr Unternehmen involvieren können. Durch optimalen Einsatz und Engagement des gesamten Teams werden Sie mit Ihrem Betrieb sichtbar bessere Ergebnisse erzielen.

INHALTE

- Die Reise zu mehr Erfolg für Ihr Team (Motivations-Seminar für Ihre Mitarbeiter)
- Standards und Hilfestellung zur Erstellung eines Mitarbeiterhandbuchs
- Regelmäßige Besprechungen erfolgreich abhalten
- Vorschlagswesen



Im Team ist auch der Einzelne stärker.

Ihre Investition: € 1.900,-



Das Effizienzpaket

Leere Kilometer kosten Ihr Geld.

Die Effizienz zu erhöhen ist ein permanentes Gebot der Stunde.

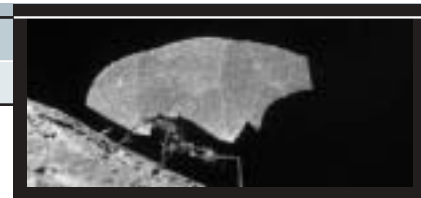
Wer das nicht tut, der treibt zurück. Hier lernen Sie Ihre Unternehmensabläufe zu systematisieren. Durch den reibungslosen Ablauf aller betrieblichen Schritte gewinnt Ihr Unternehmen an Wert und Leistungskraft.

Und Sie haben den perfekten Überblick bis ins letzte Rädchen des Motors. Voraussetzung für dynamisches und punktgenaues Management.

Unser Modell: INPUT – AKTIVITÄT – OUTPUT.

INHALTE

- Unternehmensdiagnose
- So kommen Sie schneller an Ihr Geld
- Re-engineering – Arbeitsabläufe hinterfragen
- Produktivitätssteuerung für Handwerksbetriebe



Nur was Sie messen können, können Sie auch managen.

Ihre Investition: € 1.300,-



Mit diesen vier Paketen verfügen wir bei G.Pirklbauer über wirkungsvolle Instrumente, unsere Kunden in ihrer betrieblichen Entwicklung zu unterstützen und die Umsetzung der Maßnahmen genau zu kontrollieren. Rund ums Jahr.

Natürlich bieten wir Ihnen bei allen vier Paketen unsere "100%-Geld-zurück-Garantie" an, das heißt, wenn Sie mit unseren Leistungen nicht zufrieden sind, dann stellen wir Ihnen keine Rechnung. Ohne WENN und ABER!



Die Jahresbetreuung

Die umfassende Jahresbetreuung, bestehend aus den vier Paketen, eröffnet Ihnen ein enormes Gewinnverbesserungspotenzial für Ihr Unternehmen.

Und Sie sparen dabei noch € 700,--. Wir bieten Ihnen dabei außerdem unsere „100%-Geld-zurück-Garantie“. Das heißt, wenn Sie mit unseren Leistungen nicht zufrieden sind, stellen wir Ihnen auch keine Rechnung. Ohne Wenn und Aber. Das Risiko liegt daher für Sie bei plus minus Null! Natürlich können Sie von uns die Teilbereiche auch einzeln anfordern, wobei jeder Bereich mit genauen Umsetzungshilfen ausgestattet ist. Rufen Sie uns an.



Wir informieren Sie gerne!

1. Monat	Monatliche Umsetzungshilfe Fragebogen Unternehmensdiagnose Betriebsbesichtigung Ihr persönliches Arbeitshandbuch	Thema: Ihre Ziele Zur Standortbestimmung erhalten Sie einen Unternehmensentwicklungsfragebogen Aus der Vergangenheit für die Zukunft lernen Wir kommen zu Ihnen, um Ihren Betrieb live kennen zu lernen. Mit diesen Unterlagen werden Sie 12 Monate lang intensiv arbeiten.
2. Monat	Monatliche Umsetzungshilfe Ihr Gewinnverbesserungspotenzial Das Höhenflug-Rad	Thema: Delegation Sie werden staunen, was in Ihrem Unternehmen steckt. Die Bedeutung des Preisspielraums
3. Monat	Erfahrungsaustausch-Treffen	Thema: Timemanagement
4. Monat	Monatliche Umsetzungshilfen Regelmäßige Besprechungen Besprechung Visionen Ziele	Thema: Besprechungen Unterlagen zum Thema Bereits vollständig vorbereitete Besprechungen um Ihre Mitarbeiter mit Ihren Zielen vertraut zu machen.
5. Monat	Monatliche Umsetzungshilfe Vorschlagswesen	Thema Vorschlagswesen Nutzen Sie das Ideenpotenzial Ihrer Mitarbeiter voll aus
6. Monat	Erfahrungsaustausch-Treffen Monatliche Umsetzungshilfe Ihr Mitarbeiterhandbuch Standards Besprechung Standards	Thema: Re-engineering Thema: Standards Sie erarbeiten sich Ihr Unternehmens-Handbuch „So arbeiten wir hier“ Unterlagen zum Thema Bereits vollständig vorbereitete Besprechung, um Ihren Mitarbeitern das Thema Standards näher zu bringen.
7. Monat	Monatliche Umsetzungshilfe Die Kundenbefragung Besprechung „Wie sieht uns der Kunde“	Thema: Wie sieht uns der Kunde Warum nicht die eigenen Kunden fragen, was sie sich wünschen Bereits vollständig vorbereitete Besprechung, um Ihren Mitarbeitern das Thema Kundenpflege näher zu bringen
8. Monat	Monatliche Umsetzungshilfen Pakete, Garantien, Benchmarking Besprechung, Pakete, Garantien	Thema: Pakete, Garantien Unterlagen zum Thema Bereits vollständig vorbereitete Besprechung, um Ihren Mitarbeitern das Thema Standards näher zu bringen
9. Monat	Erfahrungsaustausch-Treffen Monatliche Umsetzungshilfen Mahnwesen Besprechung Reengineering	Thema: Marketing Thema: Die Effizienz erhöhen Unterlagen zum Thema Bereits vollständig vorbereitete Besprechung, um Ihren Mitarbeitern das Thema Re-engineering näher zu bringen
10. Monat	Monatliche Umsetzungshilfen Love-Customer-Konzept Schlüsselfaktoren zu mehr Erfolg Besprechung Love-Customer-Konzept	Thema: Ein Marketing das funktioniert Unterlagen zum Thema Ein Handbuch voller Ideen Bereits vollständig vorbereitete Besprechung, um ihren Mitarbeitern das Thema Love-Customer-Konzept näher zu bringen
11. Monat	Monatliche Umsetzungshilfe Individuelles Treffen	Thema: Abschlussdiagnose Ihre Abschlussdiagnose
12. Monat	Erfahrungsaustausch-Treffen Zukunftsaussichten	Thema: Wie geht es weiter, was ist noch zu tun?

Schlüsselfaktoren zu mehr Erfolg
+ Gewinnverbesserungspotenzial € 370,--

Richtig Schreiben € 70,--

Richtig Telefonieren € 70,--

Budget-Zieldefinition
(welches Leistungsbudget,
Finanzplan, Planbilanz sowie
Maßnahmenkatalog beinhaltet) Jahresabschluss-Honorar

Ihre Investition: € 500,--/Monat



G. Pirklbauer



Steuerberatung



Wirtschaftsprüfung



Unternehmensberatung

A-4240 Freistadt | Badgasse 5
T: (+43) 7942 / 74761 | F: (+43) 7942 / 747616
E-mail: office@g-pirklbauer.at | http://www.g-pirklbauer.at
UID: ATU 51846908 | ISO 9001-2000 certified | International vertreten durch DFK



Gerhard Pirklbauer, MBA

Wirtschaftsprüfer | Steuerberater | Unternehmensberater